



TOFAMA SA

TORUŃ



Doradca handlowy

TOFAMA S.A.



Toruń
Toruń, kujawsko-pomorskie

Aplikuj:

praca@tofama.eu



umowa o pracę



pełny etat

Twój zakres obowiązków

- Obsługa techniczno-handlowa oraz pozyskiwanie klientów z branży przemysłowej na terenie kraju.
- Częste wyjazdy służbowe oraz biznesowe spotkania z Klientami.
- Promowanie produktów oraz usług oferowanych przez TOFAMA S.A.
- Rozwój sprzedaży w swoim regionie poprzez regularne wizyty u klientów.
- Sporządzanie ofert handlowych oraz negocjacje warunków współpracy z klientami.
- Prowadzenie i nadzór nad realizacją zamówień.
- Planowanie, organizacja i zarządzanie swoim czasem pracy.

Nasze wymagania

- Znajomość rynku oraz doświadczenie w sprzedaży w branży przemysłowej (B2B).
- Wykształcenie średnie lub wyższe techniczne / inżynierskie (w trakcie studiów).
- Gotowość do częstych wyjazdów służbowych (warunek konieczny).
- Znajomość języków obcych będzie dodatkowym atutem.
- Zdolność do nawiązywania trwałych i owocnych relacji biznesowych.
- Komunikatywność i umiejętność negocjacji.
- Samodzielność i dobra organizacja pracy.
- Doświadczenie w nadzorze i kierowaniu pracą podległego zespołu pracowników mile widziane.
- Czynne prawo jazdy kat. B.
- Praktyczna znajomość pakietu MS Office.

To oferujemy

- Zatrudnienie na podstawie umowy o pracę.
- Przejrzyste zasady wynagradzania premiujące osiągnięte wyniki.
- Niezbędne narzędzia pracy.
- Możliwość rozwoju poprzez udział w spotkaniach branżowych i wewnętrznych programach rozwojowych.
- Wsparcie ze strony bezpośredniego przełożonego i pozostałej części zespołu.

UWAGA! Jeśli nie spełniasz powyższych kryteriów, NIE APLIKUJ !!! CV niespełniające tych kryteriów będą automatycznie ignorowane!